



## Head of Sales

Mitglied der Geschäftsführung

riskine ist ein erfolgreiches FinTech-Startup aus Wien. Unsere Kernkompetenz ist die intelligente digitale Beratung. Wir haben im Sommer 2016 gegründet und haben bereits viele große Versicherungen & Banken in Österreich & Europa als Kunden. 2018 erhielten wir die renommierte Gartner Cool Vendor Auszeichnung und sind seit letztem Jahr aus eigener Kraft profitabel.

Unsere Produkte werden sowohl von FinanzberaterInnen als auch von PrivatkundInnen genutzt. Unsere Vision ist alle Menschen dabei zu unterstützen die besten finanziellen Entscheidungen zu treffen. Dafür nutzen wir modernste Technologien, insbesondere Graph-Datenbanken, Natural Language Processing, Machine Learning und leistungsfähige Prognosemodelle.

Wir sind besonders stolz auf unser hochkarätiges 20-köpfiges Team, eine bunte Mischung aus Finanz-ExpertInnen, MathematikerInnen, Artificial Intelligence und IT Profis. Für das weitere Wachstum suchen wir ab sofort einen Head of Sales.

### Deine Aufgaben

- Du schaffst neue Kundenbeziehungen und verantwortest einige unserer Key Accounts (im Banken- und Versicherungsbereich)
- Du transformierst Kundenbedürfnisse in Opportunities für riskine
- Du erstellst Angebote (zusammen mit unserem Produkt-Team), organisiert Produktdemonstrationen und führst die Verhandlungen
- Du baust Vertriebskooperationen z.B mit Systemintegratoren auf
- Du repräsentierst riskine mittels Vorträgen bei Kunden, Veranstaltungen, Konferenzen usw.
- Du bist im Kontakt mit der Branche, beobachtest Trends und unsere Mitbewerber, Du transferierst dieses Knowhow ins Unternehmen

### Was wir von Dir erwarten

- Langjährige Versicherungs- oder Banken-Erfahrung, mit ausgedehntem Netzwerk in Österreich und/oder Europa
- Langjährige Erfahrung im Business Development, Sales & Marketing, idealerweise für komplexe Software-Lösungen
- Technologie/IT Affinität, Begeisterung für die Entwicklung innovativer Lösungen

## Und das gibt's dafür

- Hoher Gestaltungsspielraum in spannendem FinTech mit tollem Team
- Attraktives Gesamtpaket bestehend aus Firmenanteil, fixem Gehalt und variablem Anteil abhängig vom Vertriebs Erfolg verhandelbar
- Dein Gehalt ist abhängig von Deiner Erfahrung, gemäß Kollektivvertrag beträgt es zumindest 3.500 € brutto
- Abhängig von Deiner Erfahrung & Leistung: Aufnahme in die Geschäftsführung

Erzähle uns warum Du riskine nach vorne bringst – am besten an [kommzuuns@riskine.com](mailto:kommzuuns@riskine.com)

